

## 起業家のためお金講座 vol. 2

～ビジネスの発進・継続のための資金調達等～

コンセプト:「素晴らしい中小企業がお金に困ることが無いように」

- ・銀行に何と言って借りるのかよく分からず不安がある
- ・今後借入をするときスムーズに借入できるようになりたい
- ・銀行に対して少々苦手意識がある

### 借入れへの苦手意識を無くしたいとは思いませんか？

拡張(社員の増員、事務所移転)や投資(システム購入、サイト制作など)の場面で、借入をしないのであれば、自己資金だけでその分のお金を貯めておかないといけません。もちろんうまくいかなかった場合、自己資金であれば借金を背負わないという面はあります(当初は基本的には知恵を絞って借入しないで、自己資金だけで始める方をお勧めします)。

しかし、事業が波に乗り出した時に自己資金だけでは歩みが遅くなりますし、ビジネスチャンスを逃すこともあります。

また、**事業には波があり一時的に谷になった際に、借入で持ちこたえるということも必要なときも多々あります。**

そのような方にお勧めの「素晴らしい中小企業がお金に困ることが無いように」をコンセプトのセミナーです。

- ・支援による融資満額成功率ほぼ100% ・職員に元銀行員を有する
- ・銀行と顧問先の借入に関して直接交渉業務もしている

税理士事務所の所長税理士がとくに

**【起業前】** や **【おおむね起業後数年以内】**の資金調達等についての知識を伝授

確実にこのセミナーを受講すると受講前より資金調達のハードルが確実に低くなることを請け負います。

### 【このセミナーを行う理由】

今まで多くの会社・事業家を見てきた中で、銀行借入する際に単に決算書を銀行に渡して銀行員に質問されたことを口頭で答えるだけ、というスタンスの方がいかに多いかを見てきました。

中にはそれでも借入することができた方もいらっしゃいましたが、借入できなかった方も多々いらっしゃいました。

事業計画書等の書類の作成は財務・経理の知識があまりないと作成できませんし、銀行との交渉をスムーズに行っている方は少ない状況です。とくに営業出身・企画出身の方は融資書類の作成や銀行交渉はだいたい苦手です。

**素晴らしいビジネスプランや営業力があっても、銀行にうまく伝わらずに借入れができない！という事態をできるだけ減らしたい。借入れに対する心理的ハードルを下げてもらいたい！**という思いから、「素晴らしい中小企業がお金に困ることが無いように」をコンセプトに、エッセンスを凝縮したセミナーを開催することとしました。

**私は素晴らしい技術やサービス、人間性も持ちながらも、お金に関する知識不足・協力者不足でお金に困る。という状況が日本の中小企業から無くなることを究極的に目指しております。**

**9月13日16時00分～だいたい17時30分**

場所 〒170-0013 豊島区東池袋1-31-10 ドミール池袋314号 URL <https://rth.co.jp/access/ikebukuro>

参加費 3,000 ⇒ 2,000 (楽読価格) 円 人数 だいたい8名くらいまで 備考

【お申し込みはお申込みフォーム <http://www.hara-zei.jp/14394375351473>、FB経由 か メール:[hara@hara-zei.com](mailto:hara@hara-zei.com)、または裏面申込用紙記入によるFAX】

- ・将来的に起業を考えていて、資金調達の知識を深めたい方
  - ・起業からまだ数年以内で、資金調達を視野に入れている方
- などにとくにお勧めです。

**【メリット】**

- ・銀行交渉の勘所が分かり、借入の成功率が増す
- ・借入に関してのメンタルブロック(抵抗感等)を下げる又はなくすことができる
- ・そもそもの借入についての知識が手に入り、財務の知識が増す
- ・少人数開催なので、疑問に思ったことを直接講師にぶつけることができる
- ・料金が非常に安価(※この値段で今後同じセミナーを行うことは想定してません)

※ 料金を非常に安価にしているのは、今回は広告費用をかけていないことと、このセミナーをテスト動画撮影するという目的があるからです(受講者は撮影しませんのでご安心ください。)

**【6月開催のお客様の声】(起業・決算書・資金調達など全般的なセミナー)**

「とても分かり易かった」「資料を沢山頂いて内容を確認できてよかったです」「実際に数字を入れてみると身近に感じてよかった」「丁寧な対応ありがとうございました」「時間があっという間でした」「今後も定期的の実施してほしい」

「セミナー」の主な内容

- ・創業融資にはどんなもの(上限、利率等)があるのか? ・保証協会って何? ・公庫と普通の銀行はどう違うの? またどちらが借りやすいの? ・融資の審査項目は? 事業(創業)計画ではどういったことを記載するの? また、作成の注意点
- ・所定の用紙以外でアピール!? ・中小企業で社債って発行できるの?

**講師 原 俊之**

税理士原俊之事務所 担当者:税理士 原 俊之  
 〒102-0072 東京都千代田区飯田橋 1-7-10 山京ビル本館 305  
**TEL 0120-057-055** FAX 03-5211-5946  
 03-5211-5945

e-mail: info@hara-zei.com

URL: <http://www.hara-zei.com/>

スマホサイト: <http://www.hara-zei.com/sp/>

融資サポートによる融資実行率ほぼ100%

「素晴らしい中小企業がお金に困ることが無いように」をコンセプトに、元銀行員の職員、業務提携している銀行、銀行との3者面談などで資金調達を強力にサポートしている

なお、単に相談やアドバイスだけでなく、銀行との直接交渉や事業計画書等の書類作成代行も承っており、また、単にお金の調達のサポートだけでなく、資金収支や調達資金の使用におけるアドバイスなど、調達後のサポートも行っている。

1000万円以上の借入の書類作成代行・銀行交渉代行満額実行実績多数、1000人以上の事業家の相談・提案実績あり

**当日の連絡先:080-3404-9497**



FAXでのお申込みは下記に記載後、こちらまでFAX ⇒ 03-5211-5946

お名前		電話番号	
e-mail			
備考			